

# vers bloed bij renda

**Wederom is er nieuw bloed bij Renda. We verwelkomen de recent aangesloten partijen in het netwerk. Wie en waarom wil er 'bij Renda'?**



**Sankomij,  
Michiel van Gemert**

“Wij vinden het belangrijk om met onze partners te sparren over de ontwikkelingen in de renovatiemarkt en willen graag via kennisdeling op de hoogte blijven van nieuwe ontwikkelingen, maar ook leren van hoe andere bedrijven met probleemzaken omgaan. Daarnaast hebben we zelf natuurlijk als renovatie-installateur, servicebedrijf en ketenpartner de nodige ervaring die we kunnen inbrengen, zodat ander partijen hier hun voordeel mee kunnen doen. Wij zijn van mening dat we door samen op te trekken, met respect voor elkaars disciplines en optimaal gebruikmakend van elkaars expertise, voor de opdrachtgever het beste eindresultaat kunnen bewerkstelligen.”



**HEEMwonen,  
Marjo Vankan**

“HEEMwonen is partner geworden van Renda, omdat wij het belangrijk vinden om werk te maken van het duurzaam en innovatief transformeren van vastgoed. De ontwikkelde inzichten omtrent innovatie en duurzaamheid binnen de sociale vastgoedsector willen wij dolgraag delen met anderen binnen het netwerk van Renda. In ruil daarvoor verwachten wij deel uit te gaan maken van een netwerk dat ons stimuleert, inspireert en enthousiasmeert. Een netwerk waar kennisdeling centraal staat en MENSEN met elkaar in contact komen om onze prestaties te verhogen. HEEMwonen wil het verschil blijven maken en Renda kan ons daarbij helpen door kennisdeling en ontwikkeling te faciliteren en multimediaal te ondersteunen.”



**Accolade,  
Rein Swart**

“Renda, omdat het onnozel is steeds het wiel uit te vinden.”

“Omdat delen het nieuwe hebben is.”

“Omdat delen verrijkt.”



**Antares,  
Wim Meijer**

“In de eerste plaats zijn wij bij Antares continue op zoek naar verbeteringen. Verbeteringen in ons proces, verbetering in onze dienstverlening en bovenal verbetering van de klanttevredenheid.

Wij streven ernaar de kwaliteit van onze dienstverlening zo optimaal en efficiënt mogelijk te laten verlopen. Wij verwachten deze kennis voor een groot gedeelte bij Renda aan te treffen, omdat er meer partijen lid zijn die met dezelfde innovaties bezig zijn. Natuurlijk willen wij bij Renda niet alleen kennis halen, maar ook brengen. En wat we vooral interessant vinden aan Renda, is dat we hier de hele keten aantreffen.”



**BoWall,  
Saskia van Bohemen**

“Met BoWall zijn wij op 1 mei partner van Renda geworden. Voor ons is woningbouw een interessante markt.

Door ons partnership verwachten wij een snellere aansluiting te vinden bij andere partners die direct betrokken zijn bij de herontwikkeling van woningbouwprojecten.”